

# VR Journal

November 2022

Die Zeitschrift für Mitglieder, Kunden und Geschäftsfreunde der Volksbank Raiffeisenbank Oberbayern Südost eG

**Florian Seehuber**

Filialleiter in Kirchanschöring

## Heute schon an morgen denken

Warum Vorsorge in diesen Zeiten besonders wichtig ist

### Chancen aktueller Entwicklungen nutzen

Im Gespräch mit Bankvorstand  
Direktor Albert Pastötter

Seite 4

### Die neue VR Banking App ist da

Neue Funktionen und  
attraktives Design

Seiten 16-17

### Vom Praktikanten zum Firmenkundenberater

Karrierestart Ausbildung

Seiten 18-19



# Inhalt

Seite

- 3**      **Vorstands-Editorial**
- 4**      **Das aktuelle Interview**
  
- 5-13**   **Heute schon an morgen denken**
  - 5      **Auf zu neuen Ufern**
  - 6      **Zinssicherungsmöglichkeiten**
  - 7      **VR ImmoRente**
  - 8-9    **VR Energiedarlehen**
  - 10-11  **Sicher sparen und clever anlegen**
  - 12-13  **Staatliche Förderungen für Firmenkunden**
  - 14     **Raiffeisen Waren GmbH**
  - 15     **VR EnergieGenossenschaft**
  
- 16-17**  **VR Banking App**
- 18-19**  **Karrierestart Ausbildung**
- 20-21**  **Unsere Ausbildungsberufe**
- 22-23**  **VR Intern**
- 24**     **VR Kreuzworträtsel**



Seiten **5-13**

Warum Vorsorge in diesen Zeiten besonders wichtig ist  
**Heute schon an morgen denken**



Seite **16-17**

Neue Funktionen und attraktives Design  
**Die neue VR Banking App ist da**



Seite **18-19**

Karrierestart Ausbildung  
**Vom Praktikanten zum Firmenkundenberater**



Seite **22**

Ausbildungsstart 2022  
**VR Bank begrüßt neue Auszubildende**

## Impressum

### Herausgeber

Volksbank Raiffeisenbank  
Oberbayern Südost eG  
Münchner Allee 2  
83435 Bad Reichenhall

VR Service: 08651 6006-600  
Telefax: 08651 6006-610

E-Mail: info@vrbank-obb-so.de  
Internet: www.vrbank-obb-so.de

### Auflage | Erscheinen

55.000 Exemplare | März, Juli und November.

### Redaktion

Maria Böttrich, Stephan Daburger, Josef Frauenlob,  
Markus Hirth, Katharina Moderegger, Günther Pallauf,  
Johann Praxenthaler, Richard Stangl, Siri Thoma  
und Christian Wengler.

Redaktionsschluss: 14. Oktober 2022

### Titelseite

© Volksbank Raiffeisenbank, Siri Thoma

### Konzeption und Satz

Volksbank Raiffeisenbank Oberbayern Südost eG

### Druck

OrtmannTeam – CrossMedia • Druck

### Rechtlicher Hinweis

Diese Broschüre wurde mit größter Sorgfalt entworfen und erstellt, dennoch übernimmt der Herausgeber keine Gewähr für die Aktualität, Richtigkeit und Vollständigkeit. Das Dokument kann aufgrund künftiger Entwicklungen überholt sein.



Das **VR Journal** gibt es  
auch als digitalen Newsletter:  
[www.vrbank-obb-so.de/vrjournal-digital](http://www.vrbank-obb-so.de/vrjournal-digital)



## Liebe Mitglieder und Geschäftsfreunde, liebe Kundinnen und Kunden,

die EZB ist schon eine Wundertüte. Nach einem Jahrzehnt stoischen Verharrens in einem Regime ultralockerer Geldpolitik – und einer für jedermann ersichtlichen Staatenfinanzierung – nunmehr die geradezu **panische Kehrtwende**. Zur Bekämpfung der Inflation. Natürlich.

Die Begründung folgt auf dem Fuß. Massive Störungen der Wirtschaft, des Angebots, seien es, die das Geschehen prägten. Störungen der globalen Lieferketten, der enorme Anstieg der Energiepreise, Covid – alles **von außen kommend**. So etwas sei für die EZB nicht kontrollierbar. Sie könne ja nicht die Energiepreise nach unten drücken, nicht die großen Mächte der Welt zu einer Reduzierung der Gaspreise bringen, nicht den Elektrizitätsmarkt reformieren.

Ja, das alles trägt zur hohen Inflation bei. Und schließlich ist es ja auch Aufgabe der Zentralbank, die **Preisstabilität zu garantieren**. Die Älteren unter uns erinnern sich vielleicht.

Eines aber fehlt in der Argumentation: Die **von der EZB höchstselbst ausgelöste** Geldschwemme.

*„Die ich rief, die Geister, werd ich nun nicht los.“*

*Der Zauberlehrling von Johann Wolfgang von Goethe*

Wenn der radikale Paradigmenwechsel dann bald die **Prosperität unseres Wirtschaftsraums eliminiert** hat und die Peripheriestaaten wieder am Rand des Abgrunds stehen, ist das nächste Kapitel bereits aufgeschlagen.

Was wir uns wünschen? Etwas mehr **Sensibilität und Weitsicht**. Sonst nichts.

Bad Reichenhall, im November 2022

Der Vorstand



Jürgen Hubel



Josef Frauenlob



Albert Pastötter



Im Gespräch mit Bankvorstand Dir. Albert Pastötter

## Heute schon an morgen denken



Das Jahr 2022 hat bis heute nicht viel Gutes gebracht: Krieg in der Ukraine abflauendes Wirtschaftswachstum, ungeahnt hohe Inflationsraten und damit einhergehend ein starker Zinsanstieg.

*VR Journal: Die derzeitige Lage besorgt zunehmend die Bürgerinnen und Bürger. Wie schätzen Sie die aktuelle Marktsituation ein?*

Dir. Albert Pastötter: Es ist schon bemerkenswert, mit welcher Wucht sich die letzten Jahre eine Krise nach der anderen aufbaut. So ist das derzeitige Marktumfeld von abnehmender Wachstumsdynamik, hohem Inflationsdruck und restriktiver Geldpolitik gekennzeichnet. Hinzu kommen geopolitische Risiken wie der russische Angriffskrieg in der Ukraine. Auch die jüngsten Entwicklungen in einigen europäischen Hauptstädten tragen nicht gerade dazu bei, die Lage zu beruhigen. Ich sehe daher bei den Schlüsselfaktoren Inflation, Wachstum und Geldpolitik noch keine Anzeichen der Entspannung.

Gleichzeitig haben die Kapitalmärkte in den vergangenen Wochen bereits viele negative Faktoren mit hohem Tempo verarbeitet und schon vieles vorweggenommen. Das gilt sowohl für den Zinsbereich als auch für volatile Aktien- und Rohstoffmärkte. Die Aussichten sind also nicht optimal – um es vorsichtig auszudrücken.

*VR Journal: Was raten Sie in der aktuellen Lage Ihren Kundinnen und Kunden, um sich im Bereich der Finanzen und Geldanlage richtig zu positionieren?*

Dir. Albert Pastötter: Die Energiekrise stellt mehr und mehr Menschen vor große Herausforderungen. Hatten

die deutschen Sparer während der Corona-Pandemie noch unfreiwillig auf Konsum verzichtet und so die Sparquote deutlich auf über 15 Prozent erhöht, droht diese heuer mit circa 9 Prozent zum ersten Mal seit fast einem Jahrzehnt einstellig auszufallen.

Weitere Preissteigerungen sind für das kommende Jahr zu befürchten. Ein Rückgang des Sparens ist daher zu erwarten. Viele Haushalte können nur durch Verzicht den gravierenden Anstieg der Verbraucherpreise bewältigen. Es besteht die Gefahr, dass sich die Vorsorgelücke vieler Haushalte wieder weiter öffnet. Doch gerade in diesen herausfordernden Zeiten war es meist am lukrativsten, weiter aktiv und regelmäßig in chancenorientierte Anlageklassen zu investieren. Mit einer individuell aus-

gewogenen Vermögensstruktur und der notwendigen Geduld liegt man gerade in unsicheren Marktphasen meistens richtig.

*VR Journal: Auch die Rahmenbedingungen für die Anschaffung von Wohnraum haben sich gedreht. Zerplatzen derzeit nicht auch viele Wohnträume?*

Dir. Albert Pastötter: Richtig ist, dass die genannten Aspekte auch für alle Kundinnen und Kunden mit noch unerfüllten Wohnträumen zutreffen. Trotzdem entstehen durch diese Entwicklungen auch wieder Chancen. Wer sich rechtzeitig und zielgerichtet auf den Weg macht, der kann auch zukünftig den Traum von den eigenen vier Wänden in die Tat umsetzen – davon bin ich überzeugt!

Die Zukunft kann keiner vorhersehen, jedoch jeder kann und sollte sie aktiv gestalten. Lassen Sie uns am besten gemeinsam heute schon an morgen denken. Was dazu notwendig ist? Das lesen Sie auf den folgenden Seiten.

*VR Journal: Vielen Dank für das Gespräch. ■*

*Im Gespräch mit Johann Praxenthaler  
Vorstandsreferent*



*Wir denken mit Ihnen heute schon an morgen.  
Florian Seehuber stellt das neue VR EnergieDarlehen vor.*

Wendepunkt der Weltgeschichte

## Auf zu neuen Ufern

Am 10. Oktober wurde in den USA der „Columbus Day“ gefeiert. Offiziell markiert dieses Datum die Entdeckung Amerikas im Jahr 1492 und damit den Beginn der Neuzeit.

Zu Beginn des 15. Jahrhunderts erholte sich Europa von den katastrophalen Folgen der Pest-Epidemie zwischen 1347 und 1352, die nach Schätzungen von Historikern rund ein Drittel der Bevölkerung Europas das Leben kostete. Neben dem daraus resultierenden Arbeitskräftemangel, der zu höheren Lohnkosten führte, stellte auch die **Verteuerung der Waren** aus dem Handel mit dem mittleren und fernen Osten ein Problem für die Wirtschaft Europas dar.

Die Handelswege nach Indien und China standen vorrangig unter der Kontrolle des Osmanischen Reiches und arabischer Völker, die sich den Transit der Waren **durch Zölle teuer bezahlen** ließen. So kostete ein Kilo Pfeffer am Produktionsort ein Gramm Silber. Durch die Transportkosten erhöhte sich der Preis für den Endverbraucher in Europa auf bis zu 30 Gramm Silber.

Es war daher folgerichtig, dass die Europäer nach Möglichkeiten suchten, diesen Zwischenhandel zu umgehen, um die **Kosten des Fernhandels zu senken**. Der Rest der Geschichte ist bekannt. Die Suche nach einem Seeweg nach Indien führte zur **Entdeckung eines neuen Kontinents** und in der Folge zu einem ungeahnten wirtschaftlichen Aufschwung in der „Alten Welt“. Ohne die oftmals schrecklichen Nebeneffekte der Eroberung des neuen Kontinents verharmlosen zu wollen, zeigt diese Geschichte deutlich, dass der **Mut „Neues zu wagen“**, die Möglichkeit bietet, die **Welt zu verändern**.

### Zeitenwende auch im 21. Jahrhundert?

Wie im 14. Jahrhundert muss sich die Menschheit auch in der Gegenwart mit den **Folgen einer Pandemie** auseinandersetzen. Hinzu kommen weitreichende **Veränderungen der weltpolitischen Lage**. Es scheint sich ein Rückfall in die Zeit des „Kalten Krieges“ abzuzeichnen, wodurch die Globalisierung, zumindest vorübergehend, einen starken Rückschlag erleiden wird. Bemerkbar macht sich das bereits durch Lücken in den Lieferketten. Dies wiederum bedingt Engpässe und steigende Preise für Waren und zunehmend auch für Energie und Finanzierungsmittel. Diese **Entwicklung trifft die Weltwirtschaft**, auf dem Weg zu einem von Nachhaltigkeit geprägten Umgang mit den Ressourcen, zur Unzeit. Geht es doch vorrangig darum, wie diese Transformation finanziert werden kann. Es könnte also sein, dass die Welt **erneut vor einer Zeitenwende** steht und sich Vieles verändern wird.

Die Frage der **Finanzierung von notwendigen Anpassungen** an eine sich verändernde Welt beschäftigt jedoch nicht nur die „große Politik“, sondern auch jeden Einzelnen – sei es bei der Anschaffung oder Renovierung von Wohneigentum sowie auch beim Vermögensaufbau und bei der Altersvorsorge.

**Wer heute schon an morgen denkt, ist dabei klar im Vorteil.** Auf den folgenden Seiten zeigen wir Ihnen, welche Lösungen Ihnen bei der Umsetzung Ihrer geplanten Vorhaben helfen können. >>>

Richard Stangl  
Filialleiter

Seit Jahresbeginn wieder steigende Zinsen

# Zinssicherungschancen jetzt nutzen

Viele Faktoren haben die Bauzinsen seit Jahresbeginn stark verteuert: Die Corona-Pandemie, der russische Angriff auf die Ukraine, die damit verbundenen Auswirkungen auf die gesamte Weltwirtschaft, die stark anziehenden Rohstoffpreise und die sprunghaft gestiegene Inflation. Außergewöhnliche Ereignisse, die im Moment für große Unsicherheit auf dem Kapitalmarkt sorgen.

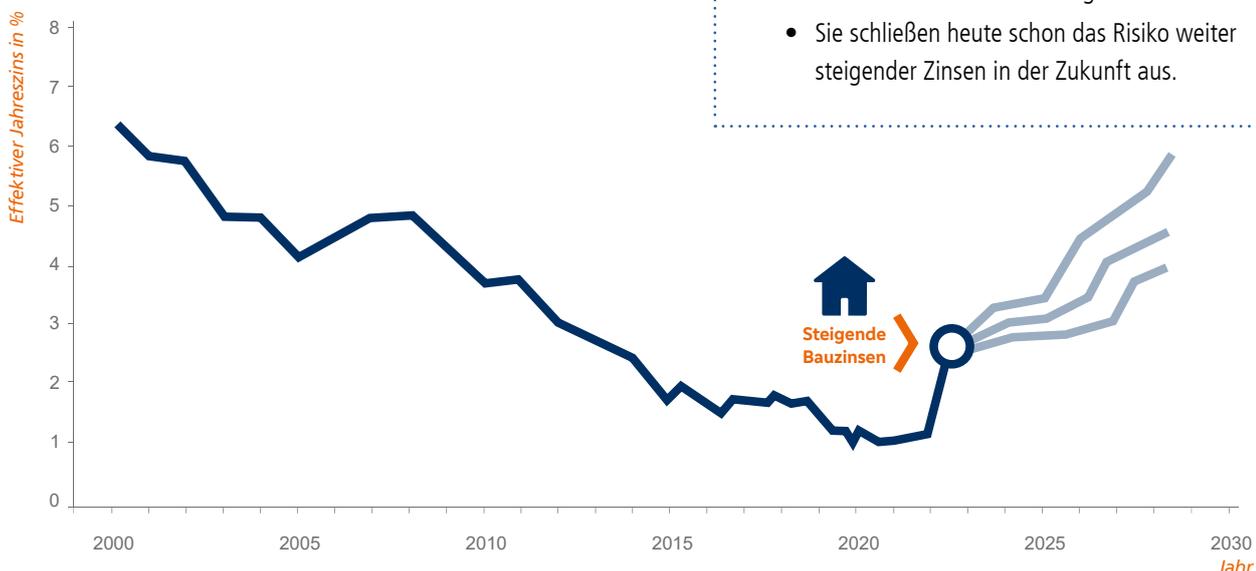
Am 21. Juli 2022 hat die Europäische Zentralbank (EZB) erstmals seit elf Jahren den Leitzins angehoben und mit dem letzten Zinsschritt am 27. Oktober 2022 auf 1,50 Prozent weiter erhöht. Durch die erneute Straffung der Zinspolitik geht die Mehrzahl der Finanz- und Zinsexperten davon aus, dass die Finanzierungszinsen weiter anziehen werden.

## Jetzt noch günstige Zinsen sichern

Es gibt sie noch – die günstigen Darlehenszinsen! Mit der Bausparkasse Schwäbisch Hall haben wir einen zuverlässigen Verbundpartner mit nach wie vor äußerst attraktiven Darlehenszinsen an unserer Seite! Der Bausparvertrag ist auch in dieser neuen Zeit ein bewährtes Produkt für alle Immobilienbesitzer – oder für alle, die es einmal werden wollen.

## Die Zinsen steigen rasant

Entwicklung der Baugeldzinsen



## Der gute alte Bausparer – auch heute noch attraktiv

Mit einem Bausparer sichern Sie sich bereits heute die Zinsen für eine künftige Finanzierung. Dies ist auch für eine Restschuldablöse möglich. Das macht vor allem im aktuellen Umfeld steigender Zinsen Sinn. Mit einem Bausparer denken Sie heute schon an morgen, denn Sie betreiben Vorsorge für mögliche Investitionen und Bauvorhaben in der Zukunft. Dadurch haben Sie eine gewisse Planungssicherheit. Auch bei der Rückzahlung sind Sie flexibel. Durch die mögliche Übertragung können auch Ihre Kinder und Enkelkinder profitieren.

## Heute schon an morgen denken

Experten gehen davon aus, dass die Darlehenszinsen weiter steigen. Der Umfang ist allerdings nicht abzuschätzen. Neben dem bewährten Bausparvertrag ist auch bereits heute mit unserem Forward-Darlehen eine Zinssicherung möglich. Durch eine Anschlussfinanzierung bis zu fünf Jahre vor dem eigentlichen Zinsablauf stellen steigende Zinsen kein Risiko mehr dar.

## Vorteile

- Sie vereinbaren bereits heute den Zinssatz für Ihre Anschlussfinanzierung.
- Das Forward-Darlehen wird pünktlich zum Ablauf Ihrer Sollzinsbindung ausbezahlt und löst die bestehende Finanzierung ab.
- Es fallen keine Bereitstellungszinsen an.
- Sie schließen heute schon das Risiko weiter steigender Zinsen in der Zukunft aus.

Vorsorge mit der VR ImmoRente

# Dank Eigentum im Alter liquide bleiben

Durch die hohe Inflation haben sich in den vergangenen Monaten die Kosten für die Lebenshaltung und auch für Energie deutlich erhöht. Dies führt dazu, dass das monatliche Budget für weitere Ausgaben immer knapper wird und sich Wünsche immer schwieriger realisieren lassen. Wenn Sie ein Eigenheim besitzen, steckt Ihr erarbeitetes Vermögen überwiegend in der eigenen Immobilie und steht somit nicht zur Verfügung.

Mit unserem neuen Verzehrdarlehen in Form der VR ImmoRente gehen wir neue Wege, um Ihre Lebensqualität in dieser unsicheren Zeit aufrechtzuerhalten und zu verbessern. Sie erhalten das Verzehrdarlehen in Form einer monatlichen Rente, einer Einmalzahlung oder einer Kombination beider Varianten. Gleichzeitig bleiben Sie jedoch Eigentümer Ihrer Immobilie. Das Alleinstellungsmerkmal unseres Ver-

zehrdarlehens ist, dass Sie **keine zusätzliche Belastung** – wie bei anderen am Markt gängigen Varianten – haben. Sie als Eigentümer behalten die Flexibilität, über Ihre Immobilie zu bestimmen und gestalten auch dementsprechend die Rückzahlung des Darlehens. Sie können dies durch den Verkauf der Immobilie jederzeit tilgen, aber auch im Rahmen einer vorzeitigen Übergabe an die Erben.

Über das **ausbezahlte Kapital** können Sie **frei verfügen**. Damit lassen sich lang gehegte Wünsche und Träume erfüllen. Den Zinssatz können Sie bis zu zehn Jahre fest-schreiben. Das verschafft Ihnen eine **planbare Sicherheit**. Kosten fallen lediglich für Notar und Grundbuchamt an. Gern beraten unsere Spezialisten Sie zu den Möglichkeiten und ermitteln Ihren persönlichen Bedarf. ■

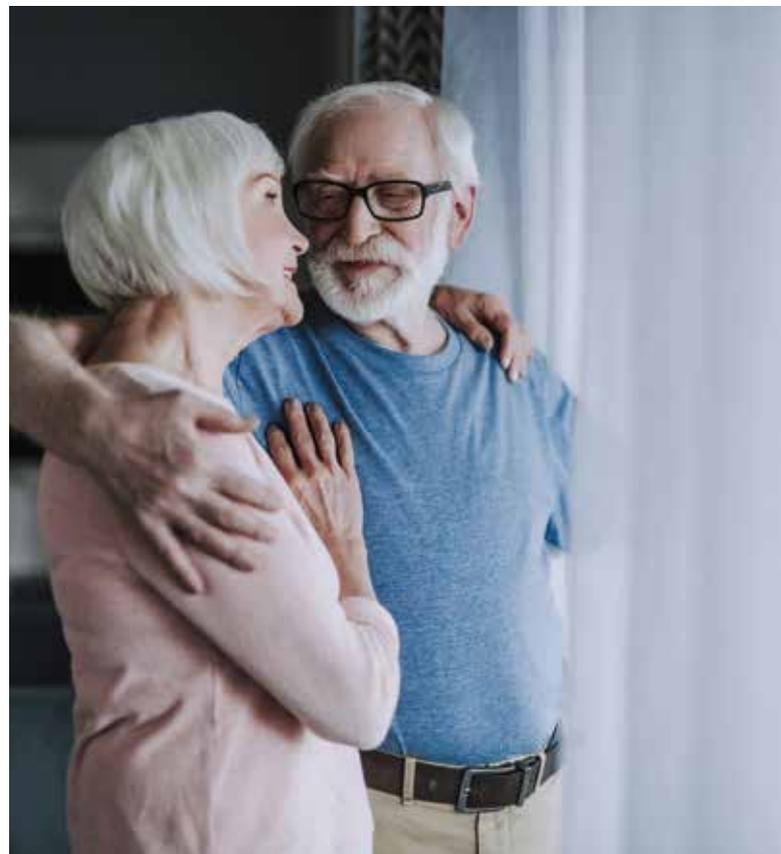
Philipp Hagenauer  
Teamleiter Finanzierungsmanagement

## Vorteile

- Sie bleiben weiterhin Eigentümer Ihrer Immobilie und in Ihrer vertrauten Umgebung.
- Sie können sich Ihre Träume erfüllen oder Ihre Rente aufbessern.
- Monatliche Zusatzrente, Auszahlung eines Wunschbetrags oder Kombination dieser Varianten.
- Die Rückzahlung des Darlehens bestimmen Sie.
- Keine zusätzliche monatliche Belastung.

## Voraussetzungen

- Sie haben das 60. Lebensjahr erreicht.
- Sie besitzen eine Immobilie in den Landkreisen Berchtesgadener Land oder Traunstein.
- Wohnsitz ist ebenfalls in diesem Gebiet.
- Bankübliche Prüfung und Besicherung über Eintragung einer Grundschuld.



**Lassen Sie Ihre Immobilie Ihre Rente aufbessern**  
Die neue VR ImmoRente macht's möglich.



VR Energiedarlehen

## Wir fördern Ihr energetisches Vorhaben

Der Bundestag hat beschlossen, das Erneuerbare-Energien-Gesetz (EEG) zu ändern. Die Gesetzesänderung bringt für Sie als Verbraucher ab 2023 einige Vorteile mit sich. Die staatliche Förderung für eine nachhaltige Energieerzeugung mit PV-Anlagen wird verbessert. Bei der Installation einer solchen Anlage gibt es einige Verbesserungen, u. a. erhöht sich die Einspeisevergütung.

Da wir als regionale Bank unsere Kunden in diesen besonderen und herausfordernden Zeiten **bei Investitionen unterstützen und fördern** wollen, war es uns ein Anliegen, das VR Energiedarlehen aufzulegen. Das Darlehen richtet sich an alle Privatpersonen, die vorhaben, ihre wohnwirtschaftlich genutzte Immobilie **nachhaltig zu modernisieren oder zu renovieren**.

Sie investieren entweder in die Energieeinsparung (z. B. Dämmung) oder eine nachhaltigere Energieerzeugung (z. B. PV-Anlage). Mit Ihrem nachhaltigen Vorhaben profitieren Sie von einem **attraktiven Zinssatz**. Auch die **bereitstellungsfreie Zeit** von zwölf Monaten und **das tilgungsfreie Jahr** sind aufgrund der aktuellen Lieferengpässe wertvolle Bestandteile des VR Energiedarlehens.

Ein wichtiger Hinweis: Das **Kontingent ist begrenzt**. Sprechen Sie mit unseren Finanzierungsspezialisten und lassen Sie sich Ihre **persönliche Finanzierungsstrategie** ausarbeiten. Wir machen den Weg frei – für Ihr energetisches Vorhaben. ■

*Philipp Hagenauer  
Finanzierungsmanagement*

### Eckdaten:

- ✓ Modernisierung oder Renovierung einer wohnwirtschaftlich genutzten Bestandsimmobilie.
- ✓ Sie investieren in Energieeinsparung oder in eine nachhaltigere Energieerzeugung.
- ✓ Das energetische Vorhaben befindet sich im Geschäftsgebiet unserer Volksbank Raiffeisenbank.
- ✓ 25.000 bis 50.000 Euro Darlehensbetrag.
- ✓ Zehn Jahre Zinsbindung.
- ✓ Ein Jahr tilgungsfrei.
- ✓ Zinssatz von der Bank gefördert
- ✓ Zwölf Monate bereitstellungszinsfreie Zeit.

Im Interview mit Kunde Ludwig Perschl

# In Zukunft energetisch unabhängig

Ludwig Perschl hat als einer der ersten Kunden das unschlagbare Angebot des VR Energiedarlehens genutzt. Wofür er das Geld verwendet, seine Beweggründe und mehr erfahren Sie in folgendem Interview.



**Ludwig Perschl**  
Kunde aus Kirchanschöring

*VR Journal: Wofür verwenden Sie das VR Energiedarlehen? Warum haben Sie sich dafür entschieden?*

Ludwig Perschl: Ich verwende das VR Energiedarlehen für eine Photovoltaikanlage mit Batteriespeicher, die netzunabhängig arbeitet. Mit der dazugehörigen Wallbox kann ich dann mein Elektroauto mit dem Überschuss der Photovoltaikanlage laden, sodass meine Ladekosten im Sommer von 6 Euro/100 km auf 2,80 Euro/100 km sinken.

*VR Journal: Warum war Ihnen der Umstieg auf alternative Energie wichtig?*

Ludwig Perschl: In erster Linie ist mir der Umweltgedanke sehr wichtig. Gleichzeitig kann ich mich teilweise von der Inflation abkoppeln und bin somit unabhängig von den aktuell stark steigenden Energiekosten.

*VR Journal: Wie sind Sie auf das Angebot unserer Bank aufmerksam geworden?*

Ludwig Perschl: Mein persönlicher Berater hat mich im Gespräch auf das Angebot hingewiesen und die komplette Abwicklung übernommen. Das VR Energiedarlehen ist günstiger als ein klassischer Immobilienkredit.

*VR Journal: Wurde Ihr Projekt durch staatliche Förderungen unterstützt?*

Ludwig Perschl: Aktuell gibt es leider keine staatliche Förderung für Photovoltaikanlagen. Ab dem 01.01.2023 gibt es allerdings eine steuerliche Erleichterung. Es muss dann nur noch der Nettopreis bezahlt werden. Zusätzlich wird die Steuererklärung vereinfacht und der Eigenverbrauch und die Einspeisevergütung ist nicht mehr zu versteuern.

*VR Journal: Warum ist für Sie wichtig, bereits jetzt an morgen zu denken?*

Ludwig Perschl: Durch den Klimawandel und die Energieknappheit in Europa ist es wichtig, an die Zukunft zu denken und bereits jetzt vorzusorgen.

*VR Journal: Vielen Dank für das Gespräch. ■*

*Im Gespräch mit Siri Thoma  
Vertriebsservice Marketing*



**Jetzt mit Sonnenenergie vom eigenen Dach tanken:**  
Ludwig Perschl hat sich mit dem VR Energiedarlehen unabhängig gemacht.

R+V AnlageKombi Safe+Smart

## Sicher sparen und clever anlegen

Das Leben erfordert jeden Tag Entscheidungen, wie Sie Ihre Zukunft gestalten. Dabei wissen Sie heute noch gar nicht, welche Chancen oder Herausforderungen Sie schon morgen erwarten. Safe+Smart ist ein Anlagekonzept, mit dem Sie jederzeit flexibel auf Veränderungen auf den Kapitalmärkten reagieren können.

Mit der R+V AnlageKombi Safe+Smart **müssen Sie sich nicht festlegen**. Sie entscheiden, ob Ihr Kapital ausschließlich sicher angelegt werden soll, oder ob Sie die **Chancen des Aktienmarktes** nutzen möchten. Sie können dabei nicht nur das Verhältnis zwischen sicherem und Chancen-Kapital frei wählen, sondern dies auch **bei Bedarf jederzeit anpassen**.

Die R+V AnlageKombi Safe+Smart bietet Ihnen ein **Höchstmaß an Flexibilität** und kombiniert clever das **Verhältnis von Sicherheit und Chance**. Ein Produkt, das wir gemeinsam mit unseren Kunden für unsere Kunden entwickelt haben.



Jetzt können Sie sich andere Sparprodukte sparen. Mit der R+V AnlageKombi Safe+Smart

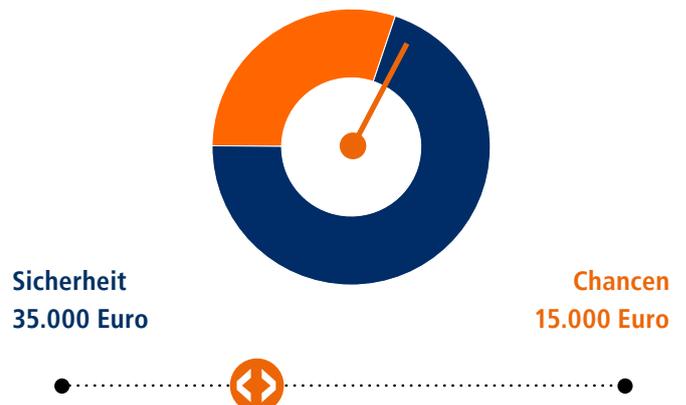
### Vorteile

- **Sicher** – das sichere Kapital kann nur mehr werden
- **Flexibel** – Aufteilung von sicherem Kapital und Chancen-Kapital jederzeit anpassbar
- **Chancen** – Teilnahme an der Entwicklung des Kapitalmarktes mit dem Chancen-Kapital
- **Einfach** – Auszahlungen sind flexibel und kostenfrei
- **Bequem** – keine Entscheidung zur Laufzeit erforderlich
- **Kontrolle** – volle Transparenz durch Online-Zugang

### Sicherheit fühlt sich für jeden anders an.

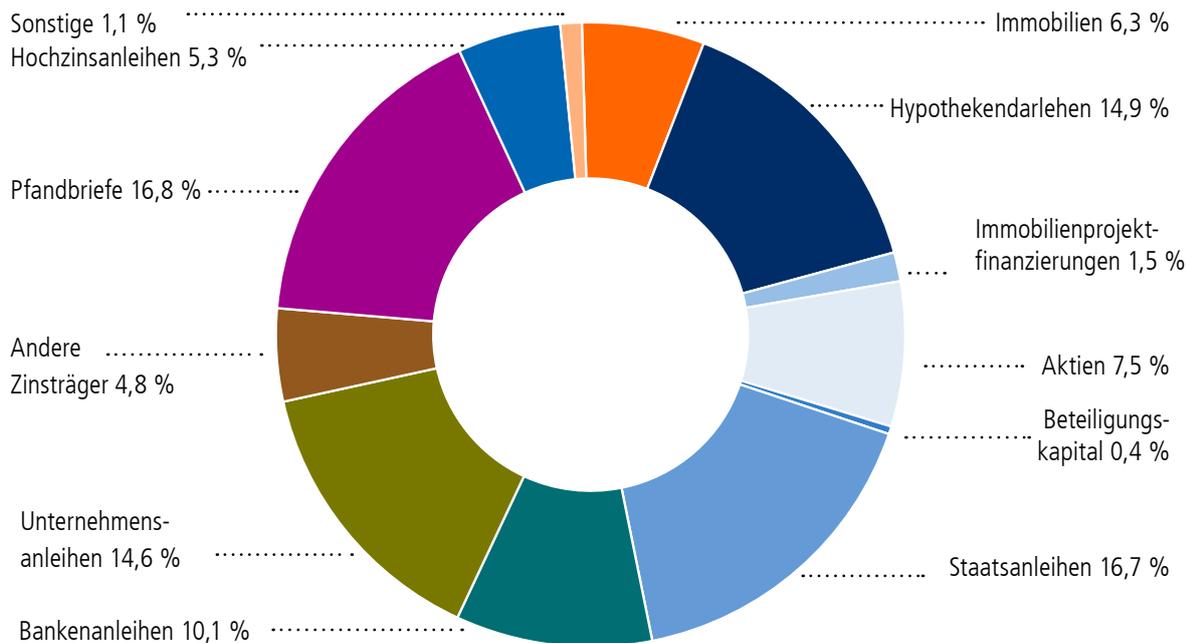
Das Feintuning können Sie entweder **gemeinsam mit Ihrem persönlichen Berater** oder **bequem über Ihren Online-Zugang** bei der R+V nach Ihren eigenen Wünschen vornehmen. »»»

Beispiel mit Anlagesumme 50.000 Euro



## Das sichere Kapital kann nur mehr werden

Das sichere Kapital wird nach den Kriterien der jeweils geltenden Kapitalmarktstruktur gemanagt. Der weit- aus überwiegende Teil des Portfolios ist in **festverzins- lichen Anlagen** mit überwiegend **langen Laufzeiten** investiert.



Kapitalanlagestruktur der R+V Lebensversicherung AG zu Marktwerten [Stand 31.12.2021]

### Behalten Sie jederzeit den Überblick

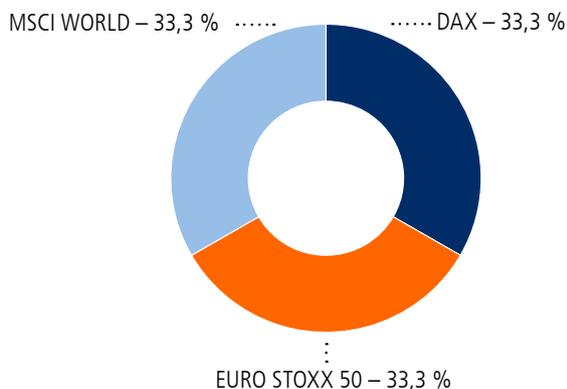
Ihre R+V-AnlageKombi Safe+Smart können Sie über den Online-Zugang „Meine R+V“ oder Ihr VR OnlineBanking verfolgen.



### Chancen des Kapitalmarktes nutzen

Im Mittelpunkt steht das **Profitieren von der Wertentwicklung bekannter Aktienindizes** des deutschen (DAX), europäischen (EURO STOXX) und globalen (MSCI WORLD) Aktienmarktes zu gleichen Teilen. ■

Richard Stangl  
Filialleiter



Kapitalanlagestruktur der R+V Lebensversicherung AG zu Marktwerten [Stand 31.12.2021]

Investitionen sichern die Wettbewerbsfähigkeit von morgen

# Chancen auf attraktive Förderungen nutzen

Obwohl Unternehmer wissen, dass zur Sicherung des wirtschaftlichen Erfolgs Investitionen in Zukunftstechnologien erforderlich sind, besteht bei der konkreten Umsetzung von Innovationen oder Digitalisierungsvorhaben oft noch viel Potenzial. Um das „Anpacken“ dieser zukunftsorientierten Themen zu erleichtern, stehen Betrieben viele interessante Fördermöglichkeiten zur Verfügung.

### Digitalisierung und Innovation

Die Themenfelder Digitalisierung und Innovation treiben branchenübergreifend Unternehmen jeder Größe um. Sie bieten große Chancen und können **für den künftigen Betriebserfolg maßgeblich entscheidend** sein.

Im Bundesland Bayern ist es daher möglich, über die Fördermittelbank LfA einen **Tilgungszuschuss von bis zu zwei Prozent** für die Finanzierung solcher Vorhaben zu erhalten. Gefördert werden auch Unternehmen in der Existenzgründungsphase und Angehörige der freien Berufe.

Zu **Innovationsvorhaben** zählen vor allem die experimentelle Entwicklung oder Einführung von neuen, **technologisch fortschrittlichen Produktionsverfahren** und

Produkten. Wichtig ist jeweils, dass eine **wesentliche Verbesserung des Verfahrens, des Produkts oder der Dienstleistung** erzielt wird. Wenn Sie in Ihrem Betrieb planen, Fertigungstechnologien zu implementieren, die sich in Ihrer Branche noch nicht gängig durchgesetzt haben, sind solche Vorhaben ebenfalls förderbar. Neugegründete Betriebe, die **Marktinnovationen** verwirklichen wollen, können auch **von der staatlichen Förderung profitieren**.

Unternehmen, die in den letzten drei Geschäftsjahren mindestens zehn Prozent der Betriebskosten **in Forschung und Entwicklung investiert** haben, oder besonders schnell wachsen, können als innovatives Unternehmen gelten und ebenfalls förderfähig sein.

Bei der **Digitalisierung** wird in drei Teilbereiche unterschieden. Es werden Investitionen in den Verfahrens- und Produktionsprozess sowie in Produkte oder Dienstleistungen und deren Vertrieb gefördert. Auch die digitale (Weiter-)Entwicklung der Strategie und Organisation des Unternehmens wird als förderfähige Maßnahme anerkannt. »»»

## Konkrete Beispiele für förderfähige Digitalisierungsvorhaben:

- Einführung der Mensch-Maschinen-Interaktion in der Produktion
- Einführung medienbruchfreier Produktionssysteme
- Integration mobiler Betriebsgeräte in die Produktionssteuerung
- Implementierung additiver Fertigungsverfahren (z. B. 3D-Druck)
- Integration digitaler Workflows mit Lieferanten und Kunden
- Aufbau digitaler Plattformen
- Projekte zur Usability-Verbesserung
- Entwicklung oder Anwendung von digitalen Standards und Normen
- Entwicklung datenbasierter Dienstleistungen
- Entwicklung einer umfassenden Digitalisierungsstrategie
- Initialisierungsaufwand für die Nutzung von Cloudtechnologie
- Betriebliche Weiterbildungsmaßnahmen im Bereich der Digitalisierung
- Einführung digitaler Vertriebskanäle inklusive Aufbau eines elektronischen Handels unter Verwendung mobiler Betriebsgeräte
- Entwicklung und Einführung eines Social-Media-Kommunikationskonzepts

## Energie und Umwelt

Auch betriebliche Investitionen in die Themenfelder Energie und Umwelt sind **zukunftsgerichtet und gesellschaftlich wünschenswert**. Ein schonender Umgang mit der Umwelt kann in verschiedenen Bereichen umgesetzt werden. Deswegen können Unternehmen je nach Vorhaben entweder **von günstigen Zinssätzen oder von Zuschüssen profitieren**. Die Förderungen werden von unterschiedlichen Stellen zur Verfügung gestellt, zum Beispiel von den Förderbanken LfA und KfW oder dem Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle, kurz BAFA.

Egal ob Sie gerade planen, eine neue Gewerbehalle zu errichten oder eine Gebäudeertüchtigung vornehmen wollen – in Ihren **Gebäuden und deren Ausstattung** kann viel Energiesparpotenzial stecken. Förderfähig sind beispielsweise der Bau oder Kauf eines neu zu errichtenden Nichtwohngebäudes im **Effizienzstandard 40 mit Nachhaltigkeitsklasse**. Bei der Sanierung einer Immobilie muss mindestens die **Effizienzstufe 70** erreicht werden.

Neben der Energieeffizienz von Firmengebäuden werden auch Investitionen in die **Energie- und Ressourceneffizienz der Wirtschaft** durch den Bund gefördert. Im Fokus steht hierbei, durch **deutliche Erhöhung der Strom- bzw. Wärmeeffizienz** den Energieverbrauch innerhalb des Betriebsablaufs zu minimieren und somit den gesteckten Klimazielen ein Stück näherzukommen.

Unter anderem ist damit die **Optimierung von Anlagen und Prozessen**, die Neuanschaffung und der Ersatz von hocheffizienten Aggregaten aus Querschnittstechnologien und die Bereitstellung von Prozesswärme aus erneuerbaren Energien förderfähig. Bei der Einsparung von Treibhausgasen spielt auch die **Umstellung betrieblicher Fahrzeuge auf Elektromobilität** eine Rolle. Hier können Sie bei gleichzeitiger Anschaffung von Elektrofahrzeugen und der entsprechenden Ladeinfrastruktur sogar **Förderungen kombinieren und mehrfach profitieren**.

Die Möglichkeiten, bei betrieblichen Investitionen von **Zuschüssen und günstigen Finanzierungskonditionen** zu profitieren, sind vielfältig und breit gefächert. Wichtig ist maßnahmenübergreifend jedoch, **dass Förderungen vor Abschluss** von Liefer-, Leistungs- oder Kaufverträgen **beantragt werden** müssen.

Kommen Sie daher **frühzeitig** auf Ihren Berater zu. Nutzen auch Sie die Chancen, heute schon an morgen zu denken und sich auf die Zukunft vorzubereiten. Wir freuen uns, mit Ihnen gemeinsam über Ihre Pläne und Vorhaben zu sprechen und stehen Ihnen als **erster Ansprechpartner für Förderungen und Zuschüsse** gern zur Verfügung.■

*Maria Böttrich  
Firmenkundenberatung*

### Lösungen so individuell wie Sie.

*Wir denken mit Ihnen heute schon an morgen.*



Qualität, Service & Verantwortung – dafür stehen unsere Lagerhäuser

## Wenn's mal knapp wird – wir sind für Sie da!

In Deutschland waren wir es gewohnt, dass jede Ware zu jeder Zeit beliebig verfügbar ist. Die Pandemiejahre 2020 und 2021 zeigten zum ersten Mal die fragilen Lieferketten und die weltweiten Verflechtungen im Bereich der Warenströme und Logistik.

In unserem letzten VR Journal berichteten wir bereits von einer **herausfordernden Beschaffung von Energieträgern** wie Heizöl, Holzpellets und Brennholz. Diese Situation hat sich aufgrund des anhaltenden Angriffskrieges auf die Ukraine und der dadurch stark veränderten Ströme der Energieträger **weiter verschärft**. Das Abdrehen der Gaspipelines ist nur eines von vielen Puzzleteilen.

Die Anfragen nach Holzpellets haben sich aufgrund der staatlichen Förderungen vervielfacht – die Preise mehr als verdreifacht. Teilweise wurden am Markt Lieferzeiten von zehn Wochen und länger genannt. Im Bereich Heizöl wurden im Sommer fünfmal mehr Preisanfragen an den Handel gestellt als üblich. Die tatsächlich verkaufte Menge bewegt sich in einem erhöhten Bereich, jedoch nicht analog der Anfragenhöhe. Die **größte Herausforderung für den Handel** stellt die **Warenbeschaffung** in den Raffinerien und die dafür verfügbaren **Speditionskapazitäten** dar.



**Egal ob Heizöl, Pellets oder Briketts:**  
Die Mitarbeiter vor Ort wie hier Bernhard Rehl (Petting) helfen bei der Wahl der richtigen Brennstoffe.

Seit Generationen sind es die Bergregionen gewohnt, **im Sommer Vorsorge für einen langen Winter** zu treffen. Gab es hier früher Schwierigkeiten, konnte man sich immer sicher sein, dass die **Nachbarschaft oder die Dorfgemeinschaft helfen konnte**.

Diese Situation haben wir jetzt im Energiebereich erneut. Bei **nicht leitungsgebundenen Brennstoffen** kann und muss unter den aktuellen Rahmenbedingungen unbedingt **Vorsorge getroffen werden**.

Nachdem die Baustoffbranche 2020 und 2021 sehr stark unter der mangelnden Verfügbarkeit von Materialien gelitten hatte, entschieden wir uns für eine **ausschließliche Versorgung unserer bestehenden Kunden und Genossenschaftsmitglieder**. Diese Vorgehensweise bewährte sich, entspannte die Stimmung bei unseren engen Partnern und führte zu einer **annähernden Normalisierung der Auftragsbewältigung** für unsere Kunden, Mitglieder und dem engen regionalen Umfeld.

Dass die **Güterknappheit** ab Februar 2022 nahezu den **kompletten Energiebereich** betreffen würde, war die letzten 49 Jahre seit der Energiekrise 1973 undenkbar. Deshalb entschlossen wir uns sehr schnell gemeinsam mit unserer Gesellschafterin der Volksbank Raiffeisenbank Oberbayern Südost, dass auch dieses Jahr wieder **unsere Mitglieder und langjährigen Kunden absoluten Vorrang** genießen und die Versorgung mit Brennstoffen für diesen Kundenkreis gesichert sein muss. Wir sehen es als unsere **Pflicht und unsere höchste Verantwortung**, in diesem Bereich die Sicherheit aufrechtzuerhalten. Das ist nicht nur der **genossenschaftliche Grundgedanke**, sondern unsere Lebenseinstellung. Natürlich hat es im Gegenzug negative Auswirkungen auf alle Wechselkunden, die jedes Jahr woanders bestellen. Hier kann es durchaus zu Leerständen und kalten Duschen am Morgen kommen.

Bedenken Sie bei Planungen der Heizung **nicht nur aktuelle Trends**, sondern auch die **Sicherheit des Lagerns** und einer entzerrten Warenversorgung. Eine Öl-Brennwertheizung in Verbindung mit Solar oder Photovoltaik ist mit Sicherheit eine lohnende Alternative im Spannungsfeld Nachhaltigkeit und Versorgungssicherheit.

Wir sind für Sie da! **Qualität, Service & Verantwortung** – hierfür stehen wir, gerade in herausfordernden Zeiten. ■

Roland Petzke  
Raiffeisen Waren GmbH Oberbayern Südost

VR MitgliederStrom: jetzt zum genossenschaftlichen Stromtarif wechseln

## Die regionale Lösung gegen hohe Strompreise

Aktuell ist die Situation auf dem Energiemarkt angespannt und die Strompreise steigen in ungeahnte Höhen. Nicht nur Energieversorger spüren die Auswirkungen der hohen Beschaffungskosten, sondern damit verbunden auch die Verbraucher. Die Folge: deutliche Preissprünge nach oben – wenn auch für Stromkunden aufgrund laufender Lieferverträge etwas zeitverzögert. Da fragt sich bestimmt der ein oder andere: Warum ist Strom plötzlich so teuer? Was beeinflusst diese Preisschwankung und welche Faktoren spielen dabei eine Rolle? Wir haben die wichtigsten Faktoren kurz für Sie zusammengefasst.

### Höhere Nachfrage nach Strom

Die **Nachfrage steigt** seit Mitte 2021 spürbar an. Einmal in der Industrie, die nach dem Corona-Einbruch wieder Kapazitäten hochgefahren hat. Aber auch bei Privatpersonen, die mittlerweile mehr Zeit in den eigenen vier Wänden verbringen und durch **geänderte Verbrauchsgewohnheiten** den Stromverbrauch in die Höhe treiben.

### Teure Stromproduktion aus Erdgas

Die **Stromgewinnung aus Gas ist grundsätzlich sehr energieintensiv**, da der Prozess sehr aufwendig ist. Gas war in der Vergangenheit allerdings vergleichsweise günstig über die Gaspipelines aus Russland zu beziehen, deshalb spielte dies keine große Rolle. Seit dem Beginn des russischen Angriffskrieges auf die Ukraine und die damit einhergehende fast **komplette Einstellung der russischen Gaslieferungen** bestimmt mittlerweile der aus Erdgas gewonnene Strom die Marktpreise (Stichwort: Merit-Order-Modell).

### Ausfallende französische Kernkraftwerke

Aktuell sind nach Angaben des französischen Stromkonzerns EDF, der alle Kernkraftwerke in Frankreich betreibt, 27 von 56 Reaktoren nicht in Betrieb. Weil der französische Atomstrom auf dem europäischen Markt fehlt, **steigen die Strompreise** auf dem ganzen Kontinent. ■

Norbert Zollhauser  
Vorstand der VR EnergieGenossenschaft



### VR MitgliederStrom inklusive Mitgliederbonus

Mit den Argumenten „nachhaltig, regional und günstig“ hebt sich unser genossenschaftliches Strom-Angebot von den Stromtarifen der großen Energiekonzerne ab. Der VR MitgliederStrom ist zu 100 Prozent Ökostrom von Bürgern für Bürger. Und das Schöne daran: Sind Sie Mitglied bei einer Genossenschaft, erhalten Sie einen garantierten Preisvorteil!

### So klappt der Wechsel zum VR MitgliederStrom

Wer zum VR MitgliederStrom der VR EnergieGenossenschaft wechseln möchte, muss nur unter [www.vrenergie.de/strom](https://www.vrenergie.de/strom) erhältlichem Antrag für den Anbieterwechsel ausfüllen und an die darauf angegebene Adresse zurücksenden oder in einer Filiale abgeben. Ihre Fragen beantworten wir gern persönlich unter 08651 6006-600.

	VR MitgliederStrom	E.ON Ökostrom
Energiepreis <sup>1,2</sup>	21,30 Cent/kWh	50,62 Cent/kWh
Netzentgelt <sup>2</sup>	7,65 Cent/kWh	7,65 Cent/kWh
Fiskalanteil <sup>2</sup>	5,63 Cent/kWh	5,63 Cent/kWh
Arbeitspreis <sup>2</sup>	34,58 Cent/kWh	63,90 Cent/kWh
Grundpreis <sup>2</sup>	14,94 Euro/Monat	14,24 Euro/Monat

1) Bei einem Vertragsabschluss bis zum 31. Dezember 2023 können wir durch die Ausnutzung günstiger Marktverhältnisse den Energiepreis bis zum 31. Dezember 2024 garantieren. Die übrigen Preisbestandteile sind nicht garantiert und werden Ihnen während der Vertragslaufzeit in der jeweils gültigen Höhe in Rechnung gestellt. Das Gleiche gilt auch dann, wenn neue, die Stromlieferung betreffende Steuern oder Abgaben eingeführt werden.  
2) Inkl. MwSt. | Angaben ohne Gewähr | Nur solange der Vorrat reicht.

Stand: 15. November 2022



## VR Banking App

# Neue Funktionen und attraktives Design

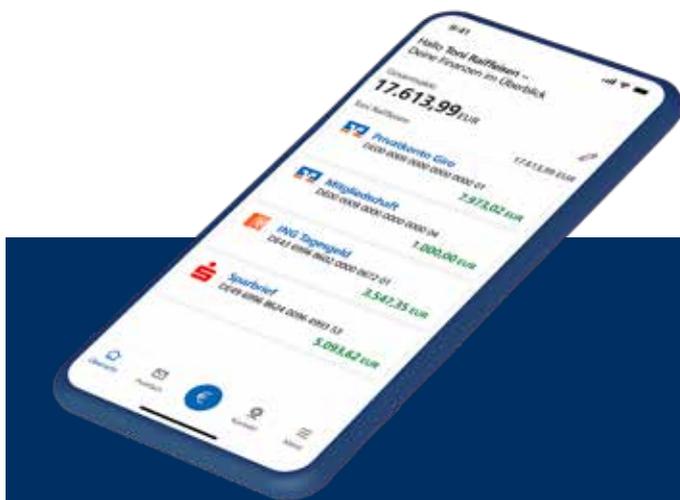
Wir haben zugehört. Das **Feedback unserer Kunden** haben wir zum Anlass genommen, den Einstieg in die **VR Banking App neu zu gestalten** – und damit Funktionsumfang sowie Bedienbarkeit deutlich verbessert:

- ✓ Schneller und einfacher Zugriff auf die meistgenutzten Funktionen wie Konto- und Umsatzübersicht oder Geld senden
- ✓ Multitasking trifft auf Multibanking: Alle Bankkonten in nur einer App
- ✓ In Kontakt bleiben: Die App unterstützt den Berater-Chat und die Terminvereinbarung

Jetzt schon mehr als früher und dabei **gewohnt sicher**. Nach erfolgreicher Anmeldung und Direktfreigabe über SecureGo plus können Sie auch **alle neuen Funktionen nutzen**:

- Komfortable Überweisungen mit „AutoComplete“ und „Erneut überweisen“.
- Sprachassistent „kiu“ mit immer weiter wachsenden Funktionen.
- **Profilsteuerung** für klare Trennung zwischen privater und geschäftlicher Nutzung.
- **Kreditkartenbestellung** über die App möglich.

**Tipp:** Um den **Sicherheitsstandard zu erhöhen**, wechseln Sie bitte das TAN-Verfahren auf **Secure Go plus**. >>>



**Einfacher.  
Schneller.  
Gewohnt sicher.**

*Alle Konten und Verträge werden im Überblick angezeigt. Über den Schnellzugriff-Button in der Navigationsleiste stehen Ihnen die wichtigsten Zahlungsverkehrsfunktionen direkt zur Verfügung.*

## 1, 2,3 – alles dabei

Mit der **VR Banking App** erledigen Sie Ihr Banking wo und wann immer Sie wollen – einfach, schnell und sicher.

In der **VR SecureGo plus App** geben Sie OnlineBanking-Aufträge und Online-Kreditkartenzahlungen sicher frei.

Mit der **Pay App** für **Android-Geräte** bezahlen Sie jederzeit mit ihrem Smartphone. Kontaktlos, sicher und ohne Bargeld. ■

Markus Hirth  
Elektronische Bankdienstleistungen

## Ihre Apps für digitales Banking und Bezahlen.

### VR Banking App



### SecureGo plus App



### Pay App



Jetzt QR-Code scannen,  
Apps installieren und loslegen.

## Die neue App einrichten – so geht's:



### 1. App starten

Starten Sie die neue VR Banking App und wählen Sie „App einrichten“.

### 2. Passwort wählen

Vergeben Sie ein App-Passwort (nicht VR-Netkey oder Ihre PIN).



### 3. Sicherheit akzeptieren

Wählen Sie „Okay“, wenn Sie die Biometrie als zusätzliche Sicherheit für die Anmeldung verwenden möchten.

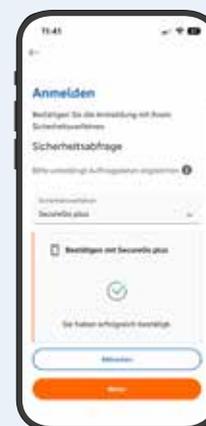
### 4. Bankverbindung einrichten

Durch die Gerätebindung „Ja – Gerät registrieren“ entfällt die TAN-Eingabe und die Direktfreigabe ist aktiviert.



### 5. Klare Übersicht

Alle Konten und Verträge werden direkt im Überblick angezeigt.



### 6. SecureGo plus-Freigabe

Nach erfolgreicher Anmeldung und Direktfreigabe über die TAN-App VR SecureGo plus können Sie nun auch alle neuen Funktionen nutzen.



Interview mit Laurell Nill

## Vom Praktikanten zum Firmenkundenberater

Ob verpflichtend oder freiwillig – ein Praktikum kann die Entscheidung über den beruflichen Weg extrem erleichtern. Ein Pflichtpraktikum während der Fachoberschule führte unseren Auszubildenden Laurell Nill in unsere VR Bank. Über seine Erfahrungen berichtet er im Interview mit Ausbildungsleiter Matthias Schneider.

*Matthias Schneider: Laurell, was hat dich damals dazu bewogen, ein Praktikum bei unserer VR Bank zu machen?*

Laurell Nill: Auf die Idee bin ich gekommen, weil ein Freund von mir ein Praktikum und später seine Ausbildung hier gemacht und immer sehr positiv davon erzählt hat. Vorher habe ich in einem anderen Betrieb ein Praktikum absolviert. Der Vergleich brachte mir dann schnell die Erkenntnis, dass ich schon als Praktikant in unserer Bank sehr gut aufgehoben war und hier wertvolle Erfahrungen sammeln konnte.

*Matthias Schneider: Welche Erfahrungen waren das?*

Laurell Nill: Ich durfte von Anfang an aktiv im Kundenservice mithelfen und hatte auch die Möglichkeit, bei Beratungsgesprächen dabei zu sein. Dadurch hatte ich direkt einen Einblick in die verschiedenen Tätigkeiten, die am Bankschalter typischerweise anfallen.

*Matthias Schneider: Wie kam es dann dazu, dass du eine Ausbildung bei uns begonnen hast?*

Laurell Nill: Durch die großartige Zusammenarbeit mit den Kollegen während des Praktikums habe ich mich

sehr wohl gefühlt. Dazu kam, dass ich mich für die Themen Bank und Finanzen anschließend noch mehr interessiert habe. Die Entscheidung für eine Ausbildung hier im Haus fiel mir also leicht. Ich habe mich dann ganz einfach über die Internetseite der Bank beworben. Wenige Tage nachdem ich die Bewerbung abgeschickt hatte, wurde ich auch schon zum Bewerbungsgespräch eingeladen. Das lief wohl recht gut, denn bald darauf hielt ich den Vertrag in den Händen.

*Matthias Schneider: Wie ist deine Ausbildung dann abgelaufen?*

Laurell Nill: In der Ausbildung zum Bankkaufmann durchläuft man neben der Tätigkeit im Kundenservice auch interne Abteilungen, wie z. B. die Kreditabteilung oder die Innenrevision, um das komplette Spektrum der Bank kennenzulernen. Dazu kommen Einsätze, bei denen wir Auszubildende die Berater bei Terminen begleiten. In der Berufsschule wird die praktische Erfahrung dann durch theoretisches Wissen ergänzt. Zusätzlich haben wir hier richtig gute, bankinterne Seminare, bei denen der Schulstoff dann weiter vertieft wird.

*Matthias Schneider: Wie geht dein Weg in unserer Bank weiter?*

Laurell Nill: Nach Abschluss meiner Ausbildung starte ich das Traineeprogramm zum Firmenkundenberater. In dieser Zeit werde ich ideal auf die anstehende Tätigkeit vorbereitet. Außerdem möchte ich mich nebenberuflich weiterbilden und einen Fachwirt absolvieren. >>>

*Matthias Schneider: Du hast dich für eine Karriere als Kundenberater entschieden, was uns sehr freut. Warum?*

Laurell Nill: Während der Beratungswochen habe ich einen guten Einblick in die Arbeit eines Bankberaters bekommen und erkannt, dass die Tätigkeit gut zu mir passt. Für mich war die Entscheidung daher bald gefallen, dass ich nach der Ausbildung in die Beratung möchte. Zum Ende der Ausbildung fand dann eine Veranstaltung statt, bei der uns die verschiedenen Stellen und die Entwicklungsperspektiven in der Bank vorgestellt wurden. Durch die passende Stelle und die gebotenen Perspektiven stand für mich die Entscheidung schnell fest, dass ich auch nach meiner Ausbildung für die VR Bank tätig sein möchte.

*Matthias Schneider: Was waren deine Highlights während der Ausbildung?*

Laurell Nill: Highlights waren für mich die Beratungswochen und das Mitarbeiterfest im Sommer 2022.

*Matthias Schneider: Wo siehst du dich in fünf Jahren?*

Laurell Nill: In fünf Jahren sehe ich mich als festen Bestandteil des Firmenkundenteams mit einem fixen Kundenstamm und wachsender Verantwortung.

*Matthias Schneider: Was rätst du jungen Menschen, die nach einem Ausbildungsplatz suchen oder sich gerade beruflich orientieren?*

Laurell Nill: Macht so viele Praktika wie möglich, geht Euren Interessen nach und findet Euren ganz persönlichen, eigenen Weg!

*Vielen Dank für das Interview und alles Gute für deinen weiteren Weg! ■*

*Im Gespräch mit Matthias Schneider  
Ausbildungsleiter*



## Matthias Schneider

Matthias Schneider ist seit dem 1. Juni 2022 Ausbildungsleiter und verantwortlich für alle Themen rund um die Ausbildung und das Praktikum in unserer Bank.

## Unsere Ausbildung in Zahlen



**27 Auszubildende  
in der Bank**



**6 Auszubildende der  
Raiffeisen Waren GmbH**

**7**

**verschiedene  
Ausbildungsberufe  
insgesamt im Angebot**



**20 weibliche  
und 13 männliche  
Auszubildende**

## Karrierestart

Ein Schülerpraktikum in unserer Bank

**Praktikanten in unserer Bank erhalten Einblick in folgende Bereiche:**

- Servicetätigkeiten in der Kundenberatung
- Vor- und Nachbearbeitung von Bankgeschäften
- Tägliche Arbeitsabläufe in einer Bank
- Aufbau und Organisation unserer Volksbank Raiffeisenbank Oberbayern Südost
- Bedeutung des genossenschaftlichen Gedankens

Interessenten für ein Praktikum können sich ganz einfach unter [www.vrbank-obb-so.de/karriere](http://www.vrbank-obb-so.de/karriere) bewerben. Bei Fragen steht unser Ausbildungsleiter Matthias Schneider gern zur Verfügung.

☎ 08651 6006-1734

✉ [matthias.schneider@vrbank-obb-so.de](mailto:matthias.schneider@vrbank-obb-so.de)

Unsere Ausbildungsberufe in der Bank und im Lagerhaus

## Welche Ausbildung passt zu dir?

### Deine Ausbildung bei uns

- Wir sind ein **krisensicherer Arbeitgeber** und bilden aus, um unsere Azubis auch nach der Ausbildung weiter zu beschäftigen.
- Alle Bank-Auszubildenden erhalten **zum Start ein iPad**, das sie auch privat nutzen dürfen.
- **Teambuilding-Events** und **Projektstage** für unsere Azubis gehören zum Ausbildungsalltag.
- Alle Ausbildungsabsolventen erhalten einen **Bildungsgutschein in Höhe von 1.000 Euro**.
- Für besonders gute Absolventen werden **Fortbildungsaufenthalte zu unseren Verbundpartnern** und befreundeten Banken organisiert.
- **Regionalität** wird bei uns groß geschrieben: Der **Haupteinsatzort ist heimatnah**.
- **Berufsschulstandorte** sind Freilassing und Traunstein.



### Einzelhandelskaufleute

#### Das zeichnet Dich aus:

- Du bist strukturiert und organisiert
- Du gehst freundlich und offen mit Menschen um
- Du hast Geduld, Feingefühl und eine gute Ausdrucksfähigkeit

#### Rund um die Ausbildung:

- Dauer: 3 Jahre
- Einblick in ein großes Produktsortiment im Raiffeisenmarkt
- Tätigkeit mit viel Kundenkontakt

#### Deine Möglichkeiten nach der Ausbildung:

- Kundenservice und -beratung
- Verkauf
- Verwaltung

„Die Verkaufstalente“



### Bankkaufleute

#### Das zeichnet Dich aus:

- Du bist kommunikativ und hast ein sicheres Auftreten
- Du hast eine positive Ausstrahlung
- Du interessierst Dich für Wirtschaft und Finanzen

#### Rund um die Ausbildung:

- Dauer: 2,5 Jahre
- Schwerpunkt: Kundenberatung
- Einblicke in verschiedene Bereiche (z. B. Vermögensmanagement, Kreditabteilung)

#### Deine Möglichkeiten nach der Ausbildung:

- Kundenberatung für Privat- oder Firmenkunden
- Kundenservice in der Filiale
- Telefonischer Kundenservice (VR Service)

„Die Finanz-Checker“



### Kaufleute für Büromanagement

#### Das zeichnet Dich aus:

- Du bist freundlich und teamfähig
- Du kannst gut kommunizieren, organisieren und strukturieren
- Du arbeitest gern selbstständig

#### Rund um die Ausbildung:

- Dauer: 3 Jahre
- Schwerpunkt: Kundenservice
- Einblicke in verschiedene Bereiche (z.B. Unternehmensservice, Marketing)

#### Deine Möglichkeiten nach der Ausbildung:

- Kundenservice in der Filiale
- Telefonischer Kundenservice (VR Service)
- Einsatz in internen Abteilungen

„Die Organisationstalente“



## Fachlageristen

### Das zeichnet Dich aus:

- Du hast Freude am Umgang mit Zahlen und ein gutes räumliches Verständnis
- Auf Dich kann man sich verlassen
- Du bist offen und arbeitest gern im Team

### Rund um die Ausbildung:

- Dauer: 2 Jahre
- Staplerführerschein inklusive
- Einblicke in verschiedene Bereiche (Agrar, Energie, Baustoffe und Raiffeisenmarkt)

### Dein Einsatz nach der Ausbildung:

- Fachkraft für Lagerlogistik

„Die Lasten-Jongleure“



## Kaufleute für Groß- und Außenhandelsmanagement

### Das zeichnet Dich aus:

- Du bist teamfähig und kontaktfreudig
- Du hast Verhandlungsgeschick und kannst Dich gut ausdrücken
- Du interessierst Dich für die Landwirtschaft

### Rund um die Ausbildung:

- Dauer: 3 Jahre
- Einblicke in verschiedene Bereiche (Agrar, Energie, Baustoffe und Raiffeisenmarkt) mit viel Kundenkontakt

### Deine Möglichkeiten nach der Ausbildung:

- Kundenberatung und Verkauf
- Verwaltung
- Beschaffung und Logistik

„Die Warenhändler“



## Kaufleute für Digitalisierungsmanagement

### Das zeichnet Dich aus:

- Du interessierst dich für IT und Prozesse
- Du bist gewissenhaft und entwickelst gern kreative Lösungen
- Du empfindest Digitalisierung als Chance

### Rund um die Ausbildung:

- Dauer: 3 Jahre
- Schwerpunkt: IT-Abteilung
- Einblicke in verschiedene Bereiche (z.B. Betriebsorganisation, Prozessmanagement)

### Deine Möglichkeiten nach der Ausbildung:

- Einsatz in der IT-Abteilung
- Einsatz im Prozessmanagement

„Die Code-Knacker“



## Kaufleute für Dialogmarketing

### Das zeichnet Dich aus:

- Du hast eine Problemlöser-Mentalität
- Du bist kommunikativ, hilfsbereit und freundlich
- Du arbeitest gern mit Kunden

### Rund um die Ausbildung:

- Dauer: 3 Jahre
- Berufsschule in Regen (Unterkunft und Verpflegung wird übernommen)
- Schwerpunkt: Telefonischer Kundenservice
- Einblicke in verschiedene Bereiche (z. B. Unternehmensservice, Marketing)

### Deine Möglichkeiten nach der Ausbildung:

- Telefonischer Kundenservice (VR Service)
- Kundenservice in der Filiale

„Die Kommunikations-Genies“



Ausbildungsstart 2022

## VR Bank begrüßt neue Auszubildende

*Bereichsleiter Personal Kai-Uwe Fellner (links), Ausbildungsleiter Matthias Schneider (2. v. l.) und Vorstand Jürgen Hubel (2. v. r.) heißen die neuen Kolleginnen und Kollegen herzlich willkommen (v. l.): Lea Baumgartner, Lorita Hoti, Melanie Maier (Auszubildende Raiffeisen Waren GmbH), Samuel Anthuber, Alma Morina, Nikola Nader, Tobias Wunsch, Tim-Lucas Kretschmer, Pamela Minchev, Mathias Kieweg, Sandra Hallinger und Lena Kirchleitner.*

12 junge Menschen starten in die Ausbildung: Ausbildungsleiter Matthias Schneider begrüßte am 1. September 2022 angehende Bank- und Bürokaufleute zum Ausbildungsstart in der Hauptstelle in Bad Reichenhall.

Die Volksbank Raiffeisenbank Oberbayern Südost eG legt schon immer **sehr großen Wert auf Ausbildung**, denn offene Positionen sollen möglichst aus den eigenen Reihen nachbesetzt werden. Die **Ausbildungsquote ist mit 9 Prozent überdurchschnittlich** hoch. Deshalb freuen sich alle sehr, dass **12 neue Kolleginnen und Kollegen** am 1. September 2022 zu den Einführungstagen in die Hauptstelle nach Bad Reichenhall gekommen sind.

Auch für Ausbildungsleiter Matthias Schneider war dies ein besonderer Tag. Er ist seit dem 1. Juni 2022 in seiner neuen Position und der Jahrgang 2022/2024 ist der erste, den er von Anfang an begleiten wird. „Ich freue mich sehr, dass die Zeit nun endlich gekommen ist und die neuen Auszubildenden starten“, so der Ausbilder.

Neben dem neuen Ausbildungsleiter gibt es auch einen **neuen Ausbildungsberuf**: Kaufleute für Büromanagement. Diesen Weg haben zwei Auszubildende gewählt. Der Start ist für alle gleich, die Ausbildung beginnt im Service. Anstelle von Kundenberatungen lernen Bürokaufleute allerdings mehr über die Themen Personal, Marketing und allgemeine Büroabläufe. Eine **spannende Ausbildungsrichtung** also.

„Es macht uns stolz, dass wir für dieses Jahr 12 junge Menschen für eine Ausbildung gewinnen konnten. Es ist schön zu sehen, dass auch das Angebot für Bürokaufleute angenommen wurde. Wir hoffen, dass wir nächstes Jahr auch Auszubildende für die beiden Richtungen Digitalisierungsmanagement und Dialogmarketing begrüßen können.“, sagte Vorstand Jürgen Hubel.

Anja Villis  
Personalentwicklung



## VR Kreuzworträtsel



Gewinnen Sie einen von sechs Gutscheinen unserer Lagerhäuser.  
Mehr Informationen unter [www.vr-lagerhaus-obb-so.de](http://www.vr-lagerhaus-obb-so.de).

chines. Währungseinheit	in Geschäftsbücher eintragen	engl.: Bargeld	Ankündigung im Zug, Bahnhof	Mumm, Mut	dringend	Segel am hinteren Schiffsmast
Kurzw.: Untergrundbahn		2	Geldschrank (engl.)			
Schluss, Ende		Behälter aus Stoff		1	türk. Währungseinheit	
	5	Weg bergab	Tanz auf Hawaii			
anglo-amerik. Längenmaß	Vernunft, Einsicht	Spionin				7
Küchengerät			mit Golt reden	Fluss durch Paris		Kleiderschädling
	3	unser Planet	Pelzart Maßeinheit für Gold			
rumän. Münze	Musikübungsstück				6	Erfinder des Saxofons † 1894
Kurzstreckenlauf (engl.)				tatsächlicher Kassenbestand		
investieren	Arbeitsgebiet eines Beamten					
				4	Programmdateiendung	

Bilder: © Wikipedia und Volksbank Raiffeisenbank

## VR Kreuzworträtsel

Das Lösungswort lautet



*Meine Bank für's Leben*

1 2 3 4 5 6 7 ergreifen

Senden Sie uns Ihr Lösungswort per E-Mail an [vr-journal@vrbank-obb-so.de](mailto:vr-journal@vrbank-obb-so.de) oder lassen Sie uns die ausgefüllte **Antwortkarte** zukommen. Einfach in einer unserer Filialen abgeben oder per Post an uns senden. Das Porto übernehmen wir für Sie. **Einsendeschluss** ist der 15. Januar 2023. [Wir wünschen Ihnen viel Glück!](http://www.vr-lagerhaus-obb-so.de)

Unter allen richtigen Einsendungen verlosen wir **sechs 100-Euro-Gutscheine der Raiffeisen Waren GmbH Oberbayern Südost**. Keine Barauszahlung möglich. Mehr Informationen zu unseren Lagerhäusern auch online unter [www.vr-lagerhaus-obb-so.de](http://www.vr-lagerhaus-obb-so.de).

Der Rechtsweg ist ausgeschlossen. Mitarbeiter der Volksbank Raiffeisenbank Oberbayern Südost eG und ihrer Tochterunternehmen können nicht teilnehmen. Gewinner VR Journal Juli 2022: 3 x eine 1/10 Unze Maple Leaf Goldmünze ging an Franziska Zimmerebner (Großgmain), Dagmar Kothen (Ainring) und Thomas Schwabe (Siegsdorf). Herzlichen Glückwunsch!

Lösungswort Juli 2022  
**HANDELN**